
Ce se poate automatiza în firma ta

Paisprezece fluxuri desenate complet — de la o ofertă care pleacă singură până la un sistem multi-agent. Fiecare cu datele care intră, agenții care le prelucrează și fișierele pe care le primești.

Ce urmează

ÎNAINTE DE ORICE

Cum se citește o hartă

—	Trei zone, un singur sens de citire	03
---	-------------------------------------	----

CINCI FLUXURI SIMPLE

Pentru firme mici

01	Ofertă brenduită din șablon	05
02	Facturi emise și urmărite	07
03	Raport Excel brenduit	09
04	Prezentare brenduită	11
05	Fișă de intervenție	13

NOUĂ FLUXURI COMPLEXE

Pentru volum și normativ

06	Ofertare automată	16
07	Firma ta, într-un singur mesaj	18
08	Recuperare creanțe	20
09	Procesare facturi furnizori	22
10	Coordonare logistică	24
11	Proiectare hală metalică	26
12	Dispecerizare hidro	28
13	Inspecție termală cu drona	30
14	Proiectare 3D parc fotovoltaic	32

CUM LUCRĂM

Limite, proces, infrastructură

—	Ce nu automatizăm	34
—	Cum lucrăm, pas cu pas	35
—	Cât costă auditul	36
—	Unde stau datele tale	37

Trei zone, un singur sens de citire

Fiecare flux din paginile următoare e desenat identic. Odată ce înțelegi o hartă, le înțelegi pe toate.

01

DATE DE INTRARE

De unde vin datele: sisteme pe care le ai deja, documente pe care le primești oricum, surse publice. Dacă o intrare nu se poate extrage automat, apare aici — și se discută înainte de a începe.

02

NUCLEU AI

Agenții, în ordinea în care lucrează. Fiecare face un singur lucru și îl predă mai departe. Nu o cutie neagră: dacă ceva merge prost, se vede exact la ce pas.

03

DATE DE IEȘIRE

Ce primești concret la capătul fluxului. Documente, mesaje, rapoarte, alerte — lucruri pe care le poți deschide, trimite sau arhiva.



Card cu contur gros

Punctul în care decide un om. Există în aproape fiecare flux.



Linie punctată

Bucă de corecție — sistemul se întoarce și reia când ceva nu iese bine.



Etichetă de stare

Arată dacă pasul rulează automat sau așteaptă o aprobare.

Fluxuri care se construiesc repede

Rezultatul fiecăruia e un fișier pe care îl recunoști: o ofertă, o factură, un raport, o fișă. Potrivite pentru firme între cinci și douăzeci de oameni, unde munca se face pe WhatsApp și în Excel.

- 01 Ofertă brenduită din șablon
- 02 Facturi emise și urmărite
- 03 Raport Excel brenduit
- 04 Prezentare brenduită
- 05 Fișă de intervenție

Ofertă brenduită din șablon

PROBLEMA

Cererea vine pe WhatsApp la 17:40. O scrii de mână, cauți prețurile în trei fișiere și o trimiți a doua zi la prânz. Clientul a primit între timp alte două.

CE SE SCHIMBĂ

01

Oferta pleacă în minute, cu logo, condiții și termene din șablonul tău aprobat

02

Prețul iese din lista curentă, nu din memorie — discountul și transportul se calculează singure

03

Documentul arată la fel indiferent cine îl trimite și la ce oră

04

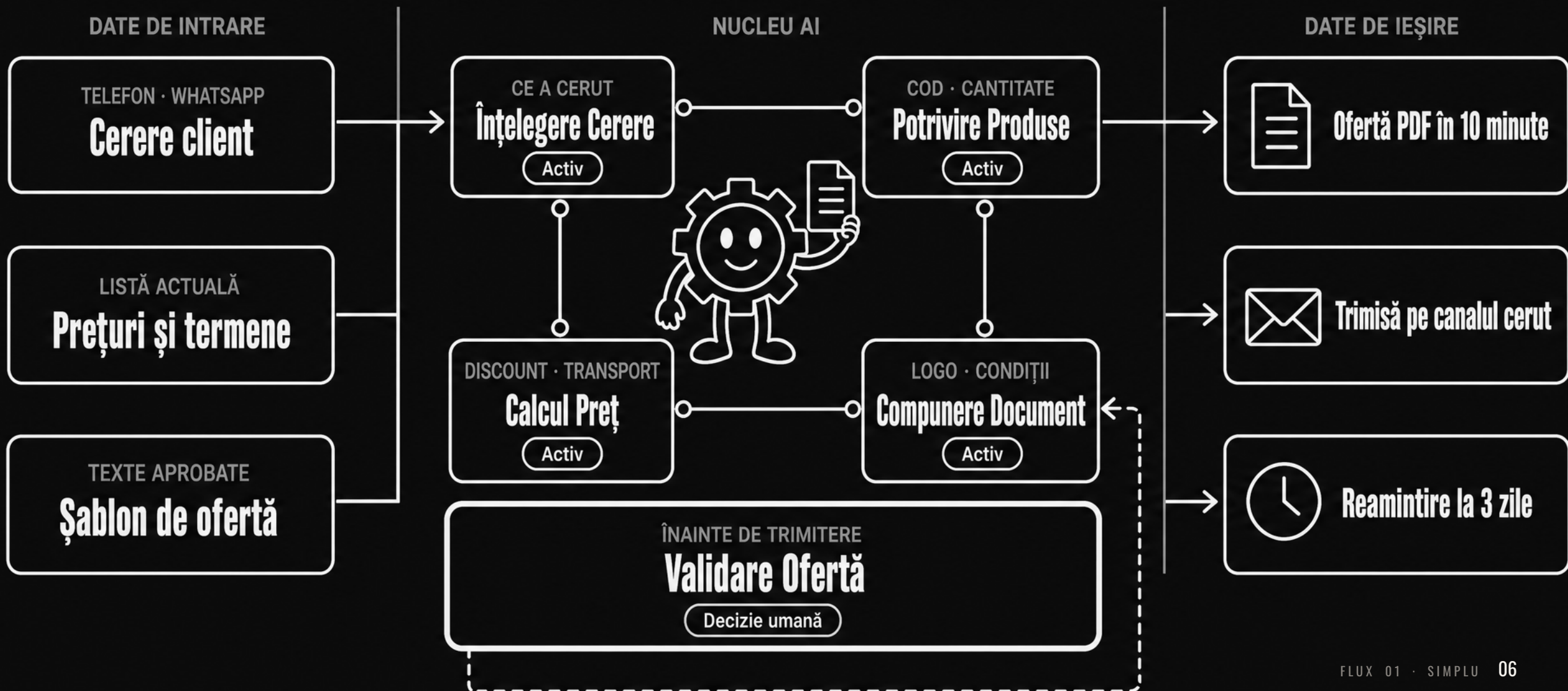
Reamintire la 3 zile, ca nicio ofertă să nu rămână fără răspuns

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Validare ofertă — nimic nu pleacă fără aprobarea ta

01

Ofertă brenduită din șablon



Facturi emise și urmărite

PROBLEMA

Facturile se scriu seara, după program.
Scadențele le ține cineva în cap, iar clientul care a uitat să plătească rămâne neîntrebat până la comanda următoare.

CE SE SCHIMBĂ

01

Factura se compune din comanda confirmată, nu din retranscriere manuală

02

TVA și totalurile se calculează o singură dată, la fel de fiecare dată

03

Documentul pleacă la client cu antetul tău, în aceeași zi

04

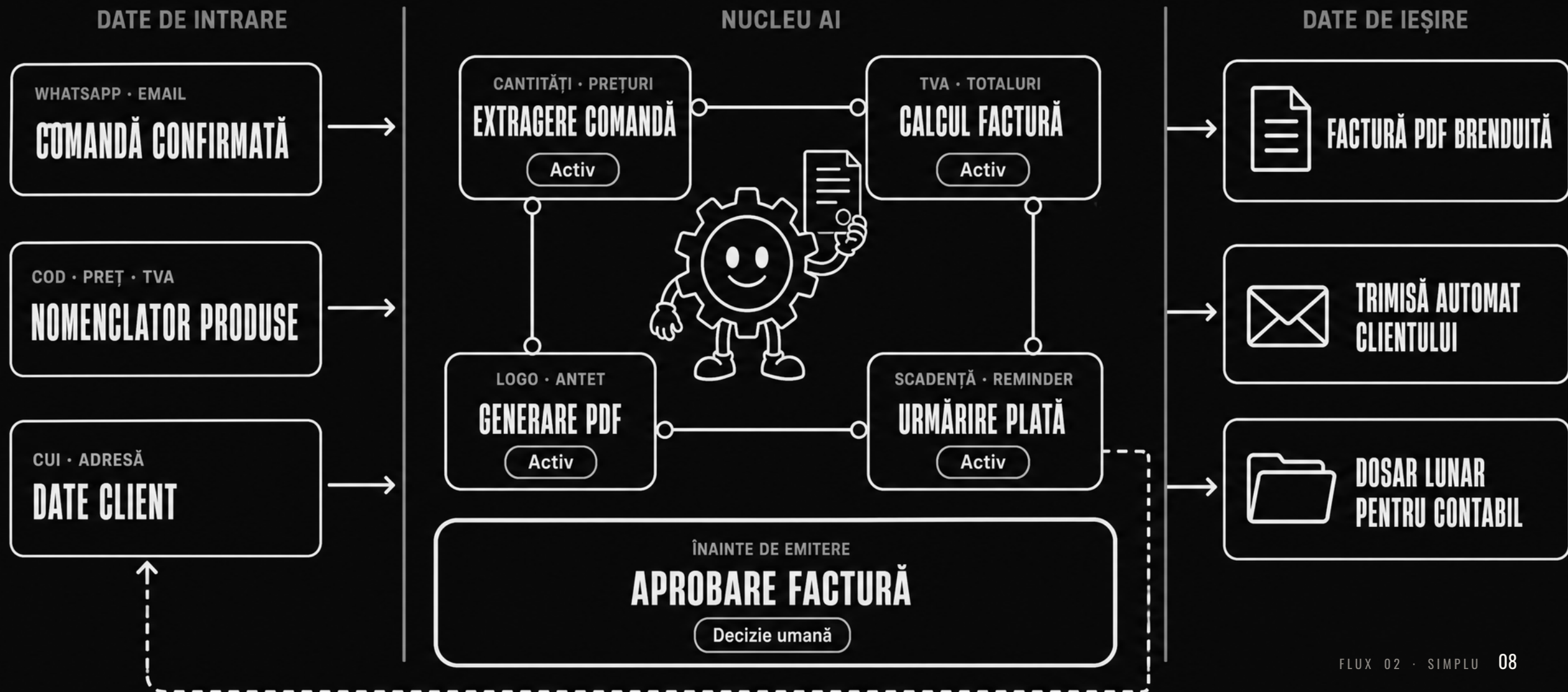
Scadențele se urmăresc singure, cu reamintire înainte de termen

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Aprobare factură — înainte de emitere

02

FACTURI EMISE ȘI URMĂRITE



Raport Excel brenduit

PROBLEMA

Raportul lunar se face copiind din trei fișiere într-al patrulea. Durează o zi, iese altfel de fiecare dată și nimeni nu mai are curaj să spună că o cifră e greșită.

CE SE SCHIMBĂ

01

Datele se adună singure din vânzări, mișcări de stoc și extrasul de cont

02

Aceiași indicatori, calculați identic în fiecare lună

03

Fișierul iese formatat, cu antetul firmei — gata de pus pe masă

04

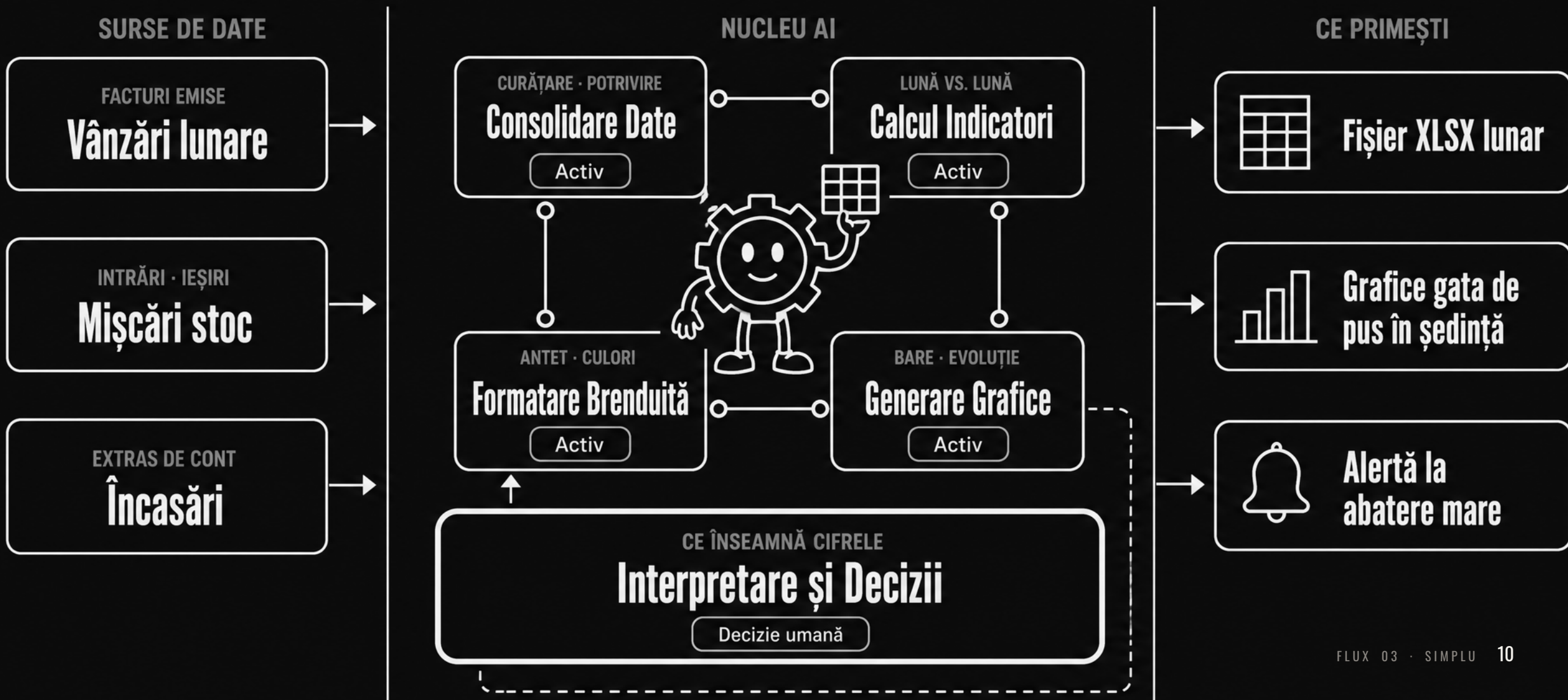
Alertă când o cifră iese mult din tipar, nu la sfârșitul lunii

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Interpretare și decizii — cifrele se citesc de om

03

Raport Excel brenduit



Prezentare brenduită

PROBLEMA

Prezentarea pentru client se face în ultima seară, pornind de la un deck vechi, cu logo-ul mutat manual pe fiecare pagină și cifre care nu mai sunt de anul acesta.

CE SE SCHIMBĂ

01

Slide-urile se construiesc din datele tale, pe șablonul aprobat

02

Grilă, spațiere și font identice pe toate paginile

03

Aceeași variantă și în PDF, fără export manual

04

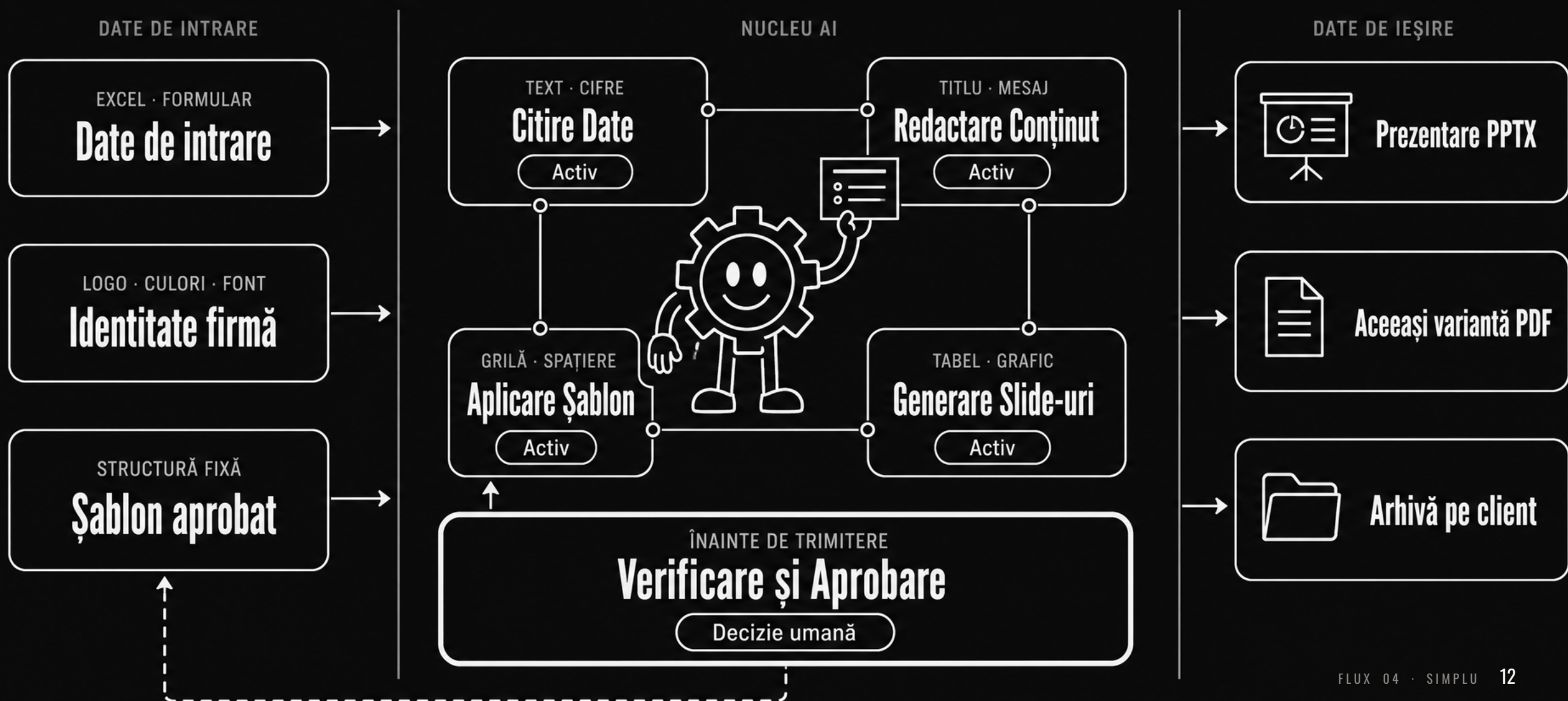
Arhivă pe client — știi ce i-ai trimis și când

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Verificare și aprobare — înainte de trimitere

04

Prezentare brenduită



Fisă de intervenție

PROBLEMA

Tehnicianul termină la 17:00 și scrie fișa acasă, din memorie. Jumătate din piese se uită, iar factura pleacă peste o săptămână — dacă pleacă.

CE SE SCHIMBĂ

01

Tehnicianul povestește la telefon, sistemul scrie fișa

02

Pozele de la fața locului intră direct în document

03

Devizul se calculează din piesele și orele consumate

04

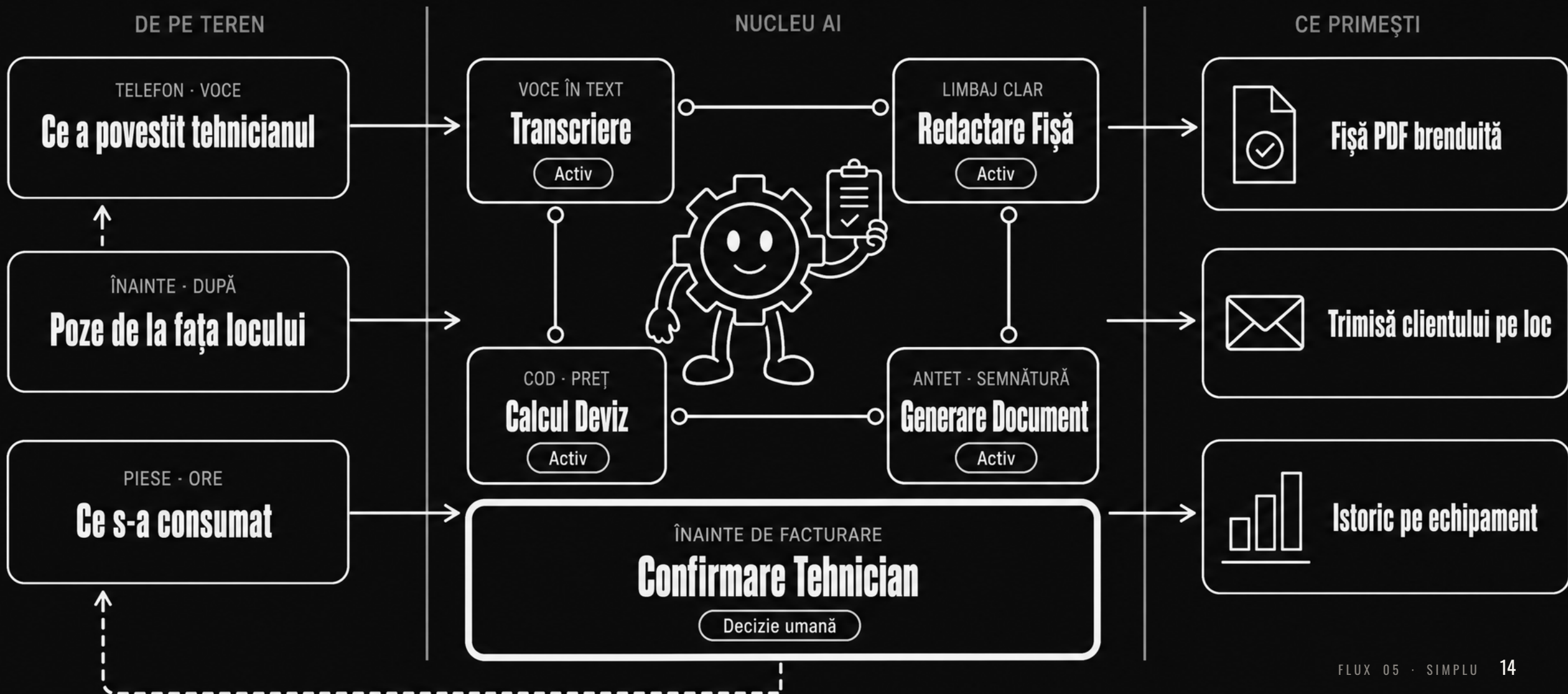
Clientul primește fișa pe loc, semnată, nu peste o săptămână

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Confirmare tehnician — înainte de facturare

05

Fișă de intervenție



Fluxuri cu volum, normativ și risc

Mai mulți agenți care își predau munca unul altuia, surse externe, praguri și escaladări. Se construiesc în săptămâni, nu în zile, și au aproape întotdeauna un punct de decizie umană obligatoriu.

- 06 Ofertare automată
- 07 Firma ta, într-un singur mesaj
- 08 Recuperare creanțe
- 09 Procesare facturi furnizori
- 10 Coordonare logistică
- 11 Proiectare hală metalică
- 12 Dispecerizare hidro
- 13 Inspecție termală cu drona
- 14 Proiectare 3D parc fotovoltaic

Ofertare automată

PROBLEMA

Aceeași problemă ca la fluxul 01, dar la volum: catalog de sute de poziții, grilă de discount pe volum, stoc care se mișcă și un CRM care trebuie să afle.

CE SE SCHIMBĂ

01

Oferta pleacă în minute, la orice oră, inclusiv în weekend

02

Prețul respectă întotdeauna grila și discountul pe volum — fără improvizații pe teren

03

Stocul și termenul de livrare sunt verificate înainte ca promisiunea să ajungă la client

04

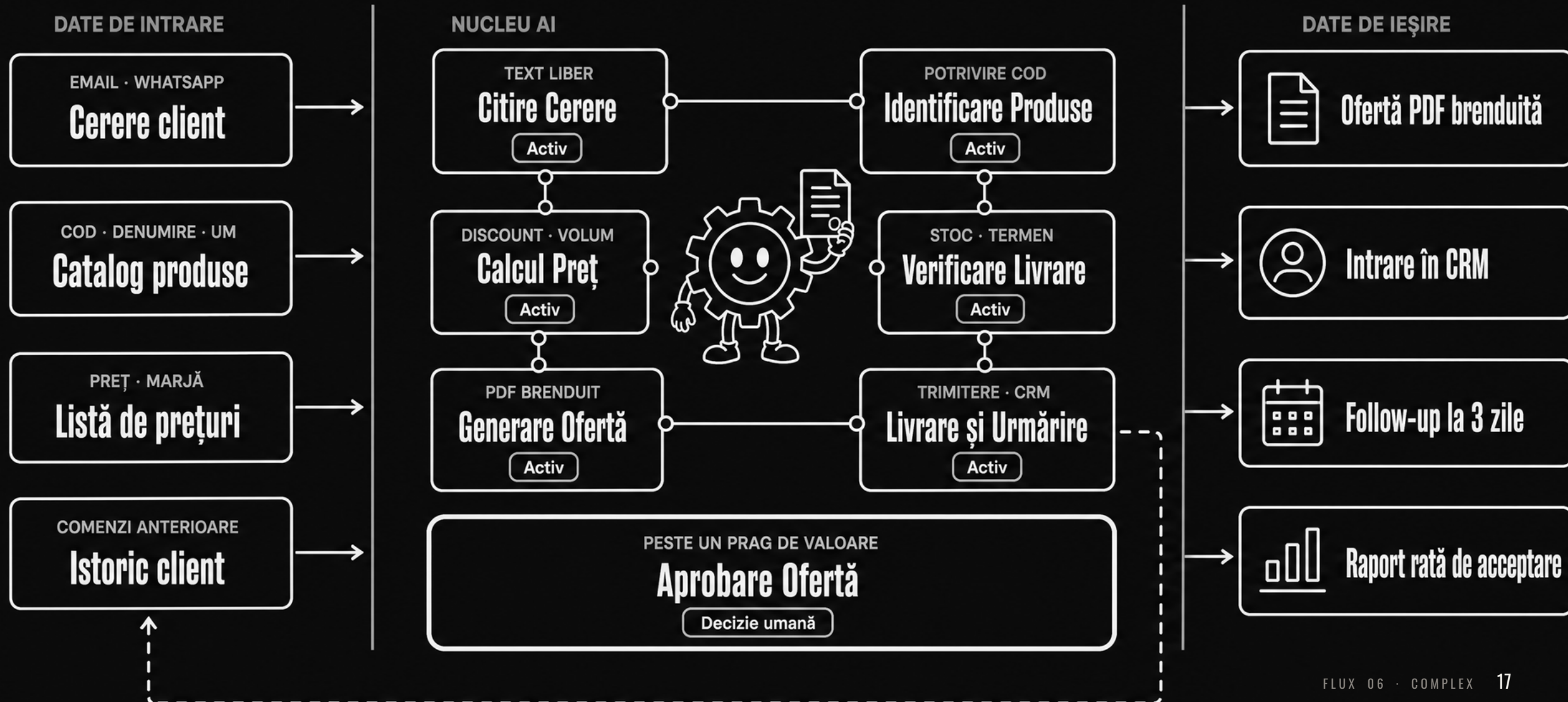
Follow-up automat la 3 zile: nicio ofertă nu mai rămâne fără răspuns

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Opțional: aprobare umană peste un prag de valoare

06

Ofertare automată



Firma ta, într-un singur mesaj

PROBLEMA

Informația e împrăștiată în cinci sisteme și trei capete. Afli că e o problemă atunci când a devenit deja scumpă.

CE SE SCHIMBĂ

01

Un singur mesaj la 07:30, pe telefon, înainte de prima cafea

02

Nu o listă de cifre — trei lucruri care îți cer atenția astăzi

03

Anomaliile ies singure la suprafață: stoc sub minim, livrare întârziată, client peste termen

04

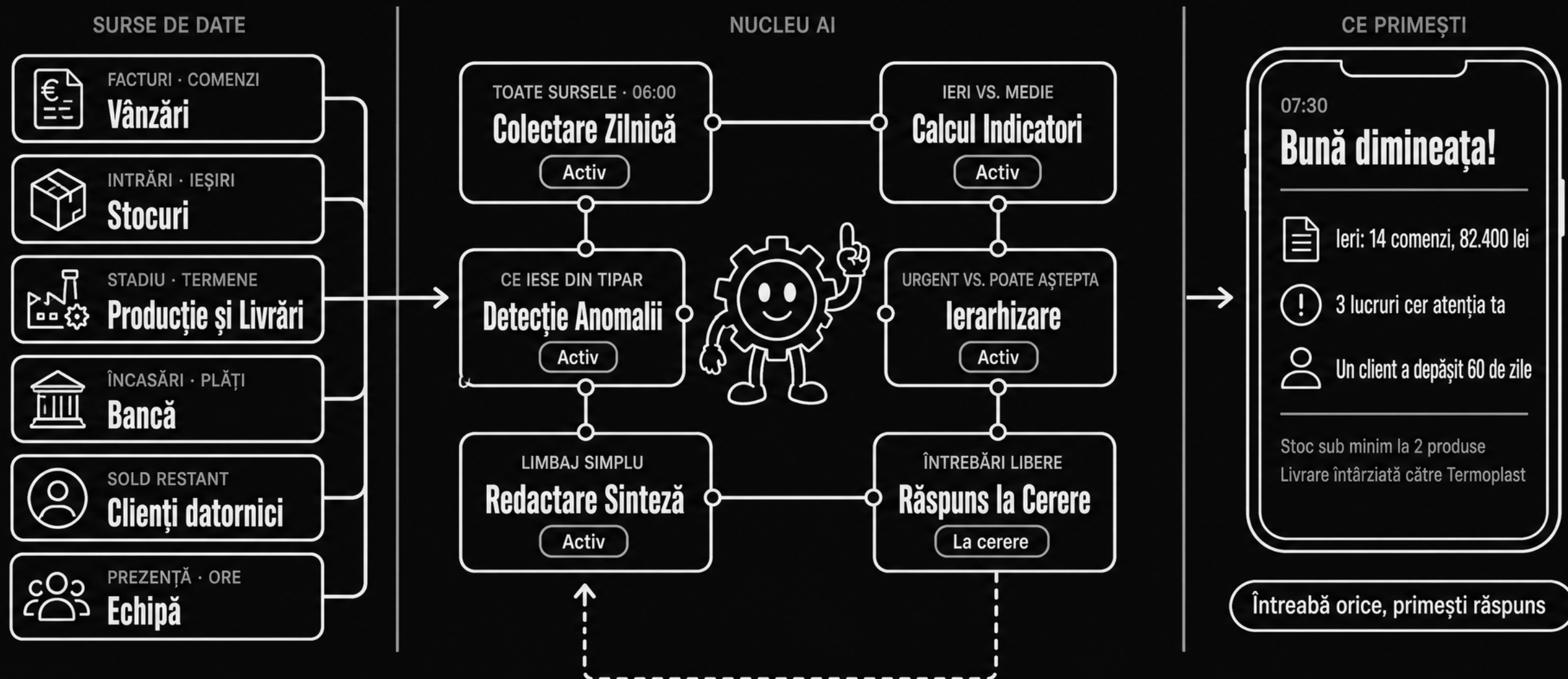
Poți întreba orice, în limbaj obișnuit, și primești răspuns din datele reale

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Fără decizie automată — sistemul informează, tu decizi

07

Firma ta, într-un singur mesaj



Recuperare creanțe

PROBLEMA

Somațiile pleacă atunci când își aduce cineva aminte. Clientul fidel primește același mesaj sec ca cel care nu plătește niciodată.

CE SE SCHIMBĂ

01

Restanțele sunt urmărite pe 30, 60 și 90 de zile, fără să depindă de memoria cuiva

02

Tonul mesajului se adaptează la relația și la riscul fiecărui client

03

Escaladare peste 90 de zile, cu lista pregătită pentru apel telefonic

04

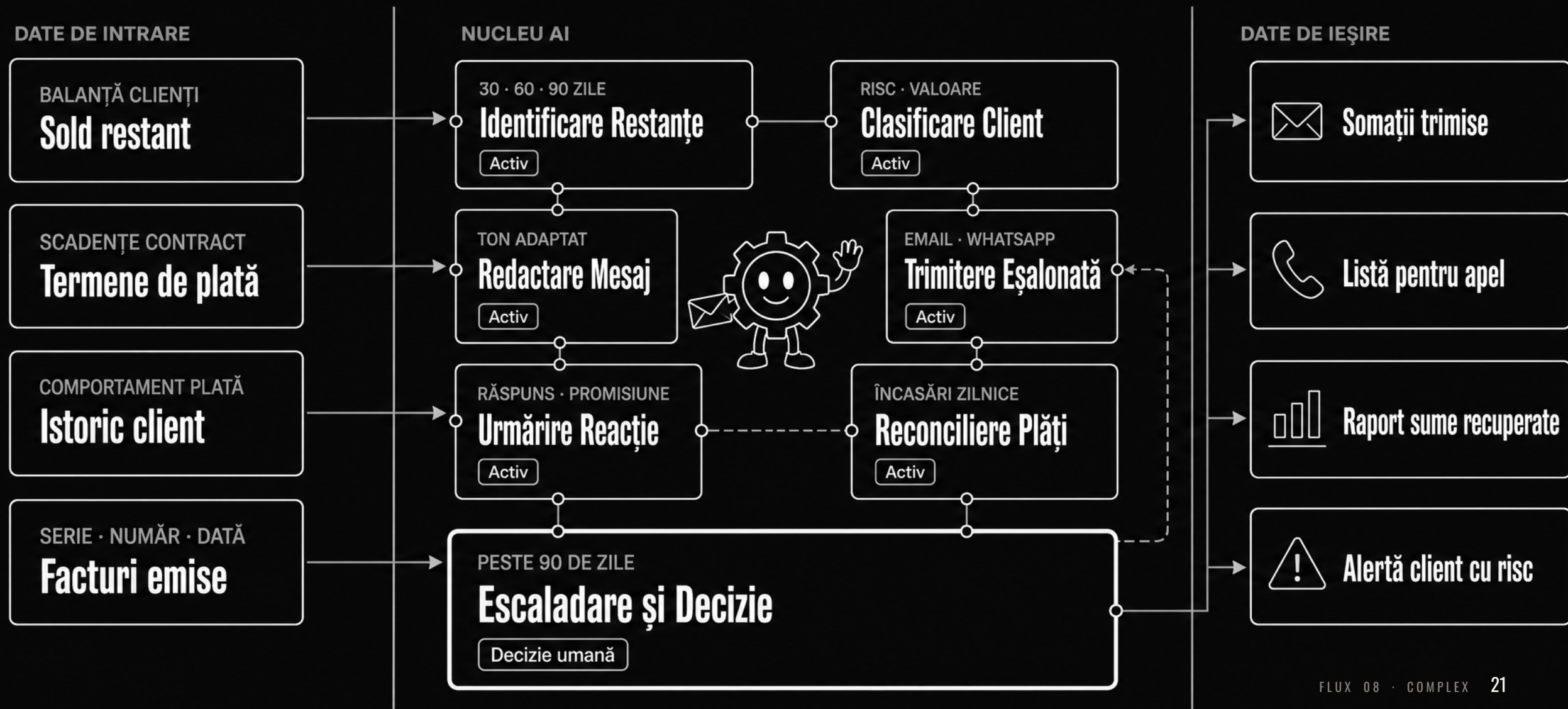
Reconciliere zilnică a încasărilor — nu mai ceri bani de la cine a plătit deja

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Escaladare și decizie peste 90 de zile

08

Recuperare creanțe



Procesare facturi furnizori

PROBLEMA

Facturile se introduc manual, iar diferențele de preț față de comandă se descoperă la inventar, când nu mai ai ce negocia.

CE SE SCHIMBĂ

01

Potrivire triplă factură – comandă – recepție, pe fiecare poziție

02

Diferențele de cantitate și preț ies la suprafață în ziua primirii facturii

03

CUI-ul furnizorului validat în registrul ANAF înainte de înregistrare

04

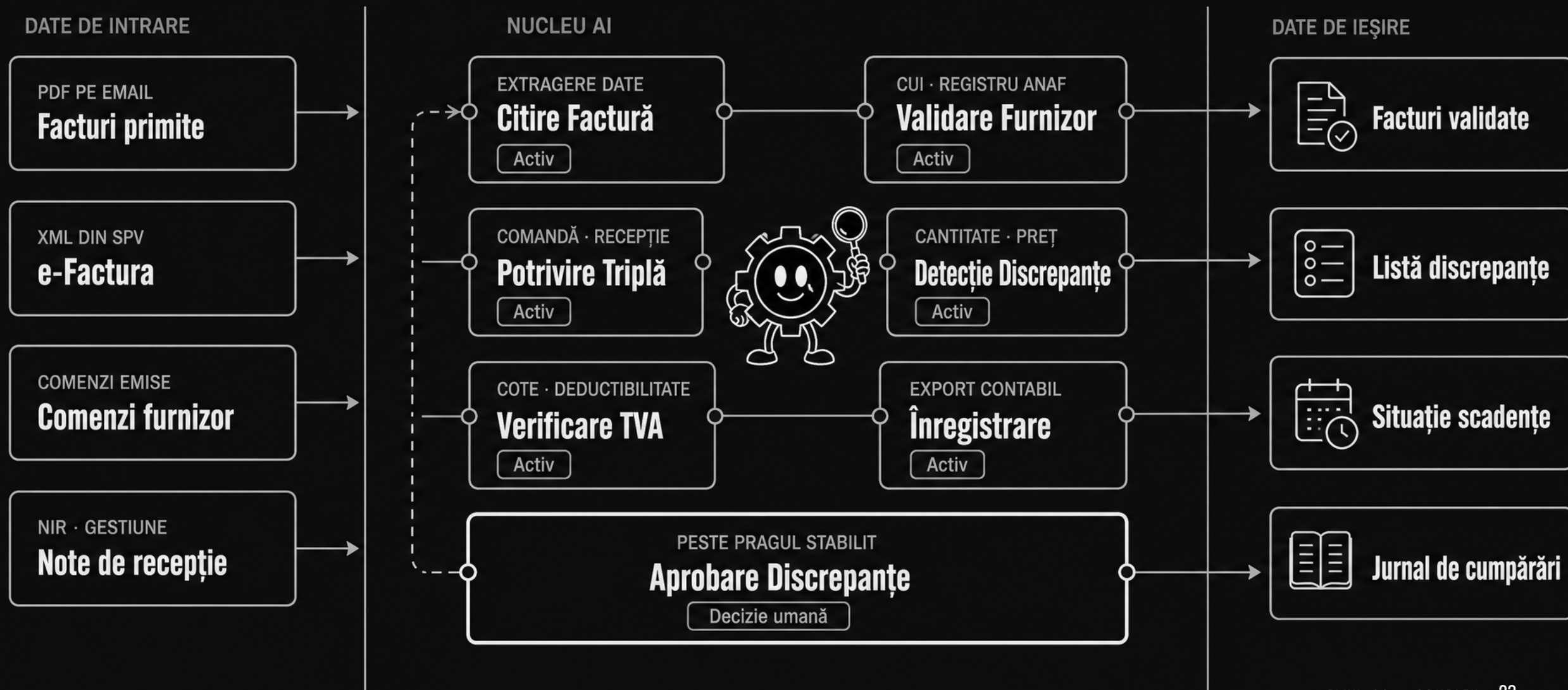
Situația scadențelor se actualizează singură, în fiecare zi

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Aprobare discrepanțe peste pragul stabilit

09

Procesare facturi furnizori



Coordonare logistică

PROBLEMA

Rutele se fac pe hârtie la 6:30 dimineața, iar apoi clienții sună toată ziua să întrebe unde e marfa.

CE SE SCHIMBĂ

01

Comenzile se grupează pe zonă, iar ruta se optimizează pe distanță și timp real de parcurs

02

Clientul primește singur intervalul orar — telefoanele „unde e marfa” scad drastic

03

Confirmare de livrare cu poză și semnătură, arhivată direct pe comandă

04

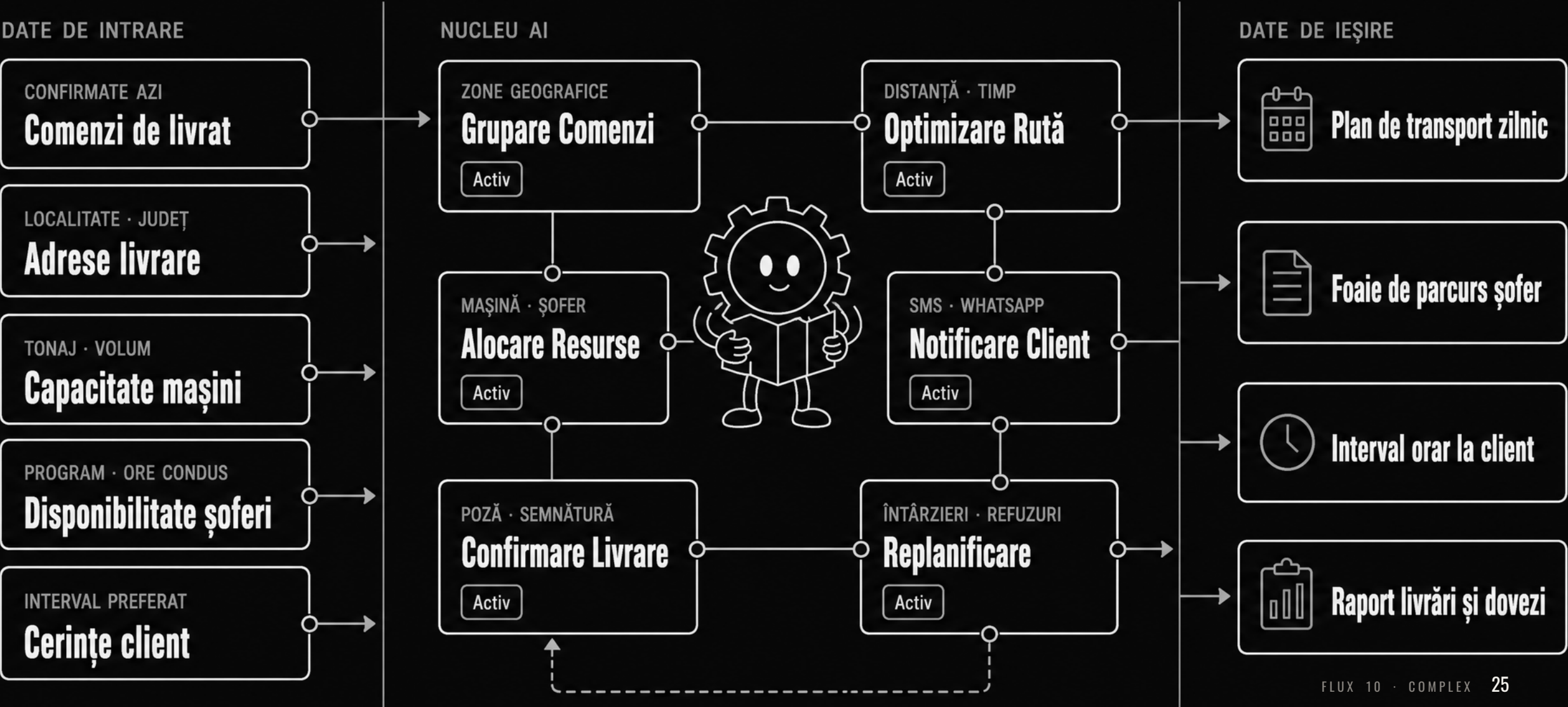
Replanificare la întârzieri și refuzuri, fără să se blocheze restul rutei

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Fără decizie automată — dispecerul poate rescrie oricând planul

10

Coordonare logistică



Proiectare hală metalică

PROBLEMA

Predimensionarea și documentația consumă săptămâni de inginer. Cea mai mare parte e muncă repetitivă pe normativ, nu decizie de proiectare.

CE SE SCHIMBĂ

01

Încărcări evaluate automat pe CR 1-1-3, CR 1-1-4 și P100-1

02

Verificări de secțiuni pe SR EN 1993-1-1, cu breviar pregătit pentru verificatorul de proiect

03

Memoriu, planșe și extras de materiale generate din același model — fără nepotriviri

04

Inginerul rămâne la verificare și semnătură, nu la tastarea calculelor

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Verificare și semnătură — inginer atestat, cerința A1

11

Sistem multi-agent — proiectare hală metalică

DATE DE INTRARE

GEOMETRIE

Temă de proiectare

SEISMIC · ZĂPADĂ · VÂNT

Amplasament

POD RULANT · ÎNCHIDERI

Încărcări tehnologice

STUDIU GEOTEHNIC

Date teren

NUCLEU AI

COERENȚĂ · LIPSURI

Validare Temă

Activ

CADRU TRANSVERSAL

Predimensionare

Activ

ÎMBINĂRI · SUDURI

Calcul Noduri

Activ

INGINER ATESTAT · CERINȚA A1

Verificare și Semnătură

Obligativu uman

CR 1-1-3 · CR 1-1-4 · P100

Evaluare Încărcări

Activ

SR EN 1993-1-1

Verificări Secțiuni

Activ

PIESE SCRISE ȘI DESENAȚE

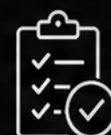
Generare Documentație

Activ

DATE DE IEȘIRE


Memoriu de calcul

Planșe de execuție

Extras de materiale

**Breviar pentru
verificator**

Dispecerizare hidro

PROBLEMA

Producția a trei hidrocentrale se vinde pe PZU cu prognoze făcute manual, în Excel. O ofertă greșită nu se corectează luna viitoare — costă bani în aceeași zi, prin dezechilibre.

CE SE SCHIMBĂ

01

Prognoză de producție și de preț pe 48 de ore, recalculată la fiecare ciclu de date SCADA

02

Ofertă orară construită pe maximizarea venitului, nu pe intuiția dispecerului

03

Facturare și transmitere în SPV fără intervenție manuală

04

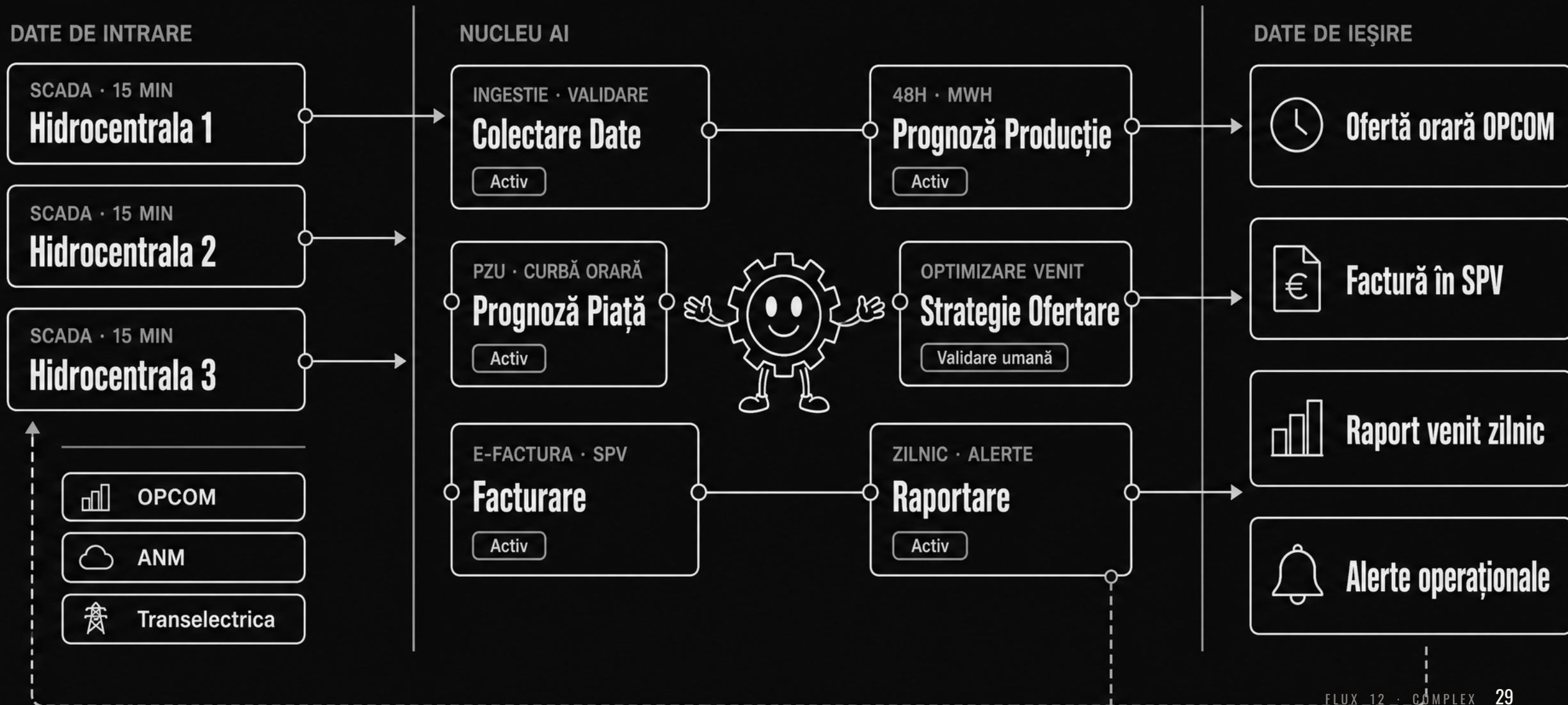
Expunerea la dezechilibre devine o cifră urmărită zilnic, nu o surpriză de la sfârșit de lună

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Strategie de ofertare — validare umană înainte de transmitere

12

Sistem multi-agent — dispecerizare hidro



Inspecție termală cu drona

PROBLEMA

Se zboară parcul, se strâng mii de imagini radiometrice, și apoi cineva le deschide una câte una, timp de două săptămâni.

CE SE SCHIMBĂ

01

Condițiile de măsurare sunt validate întâi — sub 600 W/m² raportul nu ține în fața producătorului

02

Anomaliile se clasifică pe taxonomia IEC TS 62446-3, nu „după ochi”

03

Fiecare defect e localizat la șir, poziție și serie de modul

04

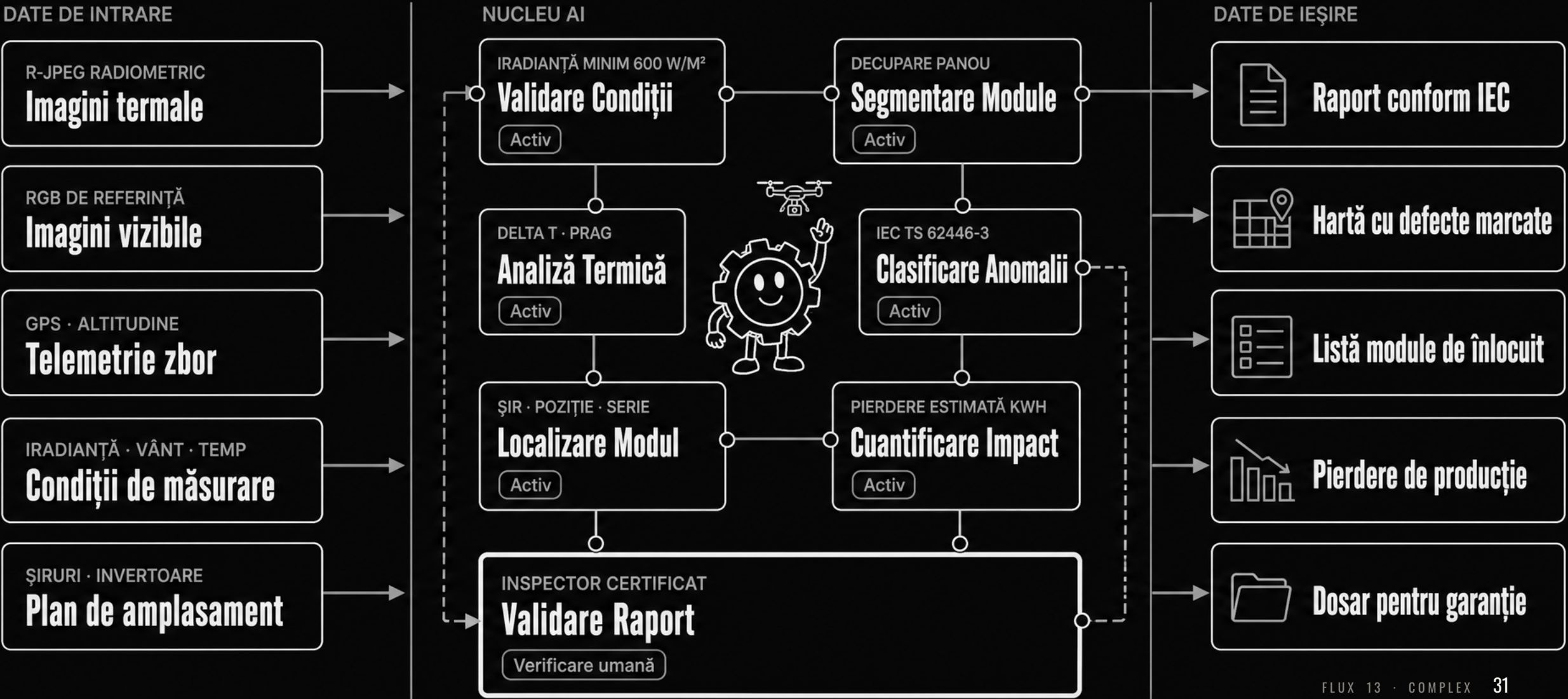
Pierderea de producție se cuantifică în kWh — baza dosarului de garanție

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Validare raport — inspector certificat

13

Inspecție temală parc fotovoltaic



Proiectare 3D parc fotovoltaic

PROBLEMA

Un proiectant apucă să facă o variantă de layout, poate două. Restul spațiului de soluții rămâne pur și simplu neexplorat.

CE SE SCHIMBĂ

01

Zeci de variante de layout, comparate pe producție anuală și cost per MWp

02

Umbrirea între șiruri calculată pe modelul real de teren, nu pe ipoteza de teren plan

03

Model 3D, planșe și listă de cantități generate din aceeași sursă — fără nepotriviri

04

Simularea rescrie layout-ul până când soluția e optimă, nu doar acceptabilă

PUNCT DE DECIZIE UMANĂ

Validare soluție — inginer proiectant

14

Proiectare 3D parc fotovoltaic

DATE DE INTRARE

LIMITE · SUPRAFAȚĂ

Plan cadastral

CURBE DE NIVEL · LIDAR

Model teren

PANOU · INVERTOR · MASĂ

Echipamente alese

IRADIANȚĂ · ZĂPADĂ · VÂNT

Date meteo sit

RETRAGERI · SERVITUȚI

Restricții urbanism

NUCLEU AI

PANTĂ · ORIENTARE

Analiză Teren

Activ

DISTANȚĂ ÎNTRE ȘIRURI

Calcul Umbrire

Activ

MESE · ȘIRURI · PILOȚI

Generare Layout

Activ

TRASEE DC · AC

Rutare Cabluri

Activ

MWH/AN · PIERDERI

Simulare Producție

Activ

MODEL 3D · COLIZIUNI

Generare Geometrie

Activ

INGINER PROIECTANT

Validare Soluție

Decizie umană

DATE DE IEȘIRE


Model 3D al parcului

Planșe de execuție

Listă de cantități

Raport producție estimată

Variante comparate

Ce nu automatizăm

În aproape fiecare hartă există un card desenat cu contur gros. Acolo decide un om. Nu e o scăpare a sistemului — e felul în care se construiește un sistem în care poți avea încredere.

Semnătura pe un proiect de rezistență

Rămâne la inginerul atestat, cerința A1. Sistemul pregătește calculul și breviarul; verificarea și răspunderea sunt ale omului.

Înregistrarea contabilă

Rămâne la expertul contabil sau contabilul autorizat CECCAR. Emitem factura și pregătim dosarul; înregistrarea și declarațiile rămân ale contabilului.

Oferta pe piața de energie

Validare umană înainte de fiecare transmitere. O ofertă greșită pe PZU costă bani în aceeași zi și nu se stornează.

Raportul de inspecție termală

Validarea rămâne la inspectorul certificat. Sistemul clasifică și cuantifică; semnătura de pe raport e a omului.

Relația cu un client dificil

Escaladare la om, cu tot contextul pregătit. Peste un anumit prag, un mesaj automat face mai mult rău decât un telefon.

Prețul pe care îl dai

Sistemul calculează din grila ta și verifică stocul. Cât ceri și cui faci excepție rămâne decizie de patron.

AI-ul nu preia răspunderea. Preia munca dinaintea ei.

Cum lucrăm

01

AUDIT

aprox. 1–5 zile

Mapăm ce faceți azi, pas cu pas, și măsurăm unde se duce timpul. Ieșiți cu harta procesului actual, fluxurile prioritizate după raportul efort/câștig și o ofertă cu preț și durată — indiferent dacă lucrăm mai departe împreună.

02

PROIECTARE SOLUȚIE

aprox. 2–5 zile

Desenăm harta de producție a fluxului ales, exact în forma din paginile anterioare. Stabilim împreună unde rămân punctele de decizie umană, înainte de a scrie o linie de cod.

03

CONSTRUCȚIE ȘI RULARE ÎN PARALEL

aprox. 2–5 săptămâni

Construim pe datele voastre reale, iar sistemul rulează în paralel cu modul actual de lucru. Oamenii care fac munca astăzi verifică rezultatul și calibrează pragurile și tonul mesajelor.

04

GO-LIVE ȘI INSTRUIRE

aprox. 2–5 zile

Trecerea propriu-zisă, cu instruire și documentație. Dacă trebuie explicat de două ori, l-am construit greșit și îl refacem.

05

MENTENANȚĂ ȘI EXTINDERE

continuu

Monitorizare, reparații la schimbări externe și modificări la fluxurile existente. Un flux care nu se întreține devine, în șase luni, încă un lucru de reparat.

Cât costă auditul

Auditul se plătește înainte și se scade integral din prima factură. Dacă lucrăm mai departe, te-a costat zero. Dacă nu, rămâi cu harta procesului tău.

AUDIT

500 – 1500

lei, după numărul de procese analizate

SE SCAD ÎNTEGRAL

Suma intră ca reducere pe prima factură de implementare.

IEȘI CU CEVA ORICUM

Harta procesului actual, fluxurile prioritizate și estimarea de câștig rămân ale tale.

FĂRĂ OBLIGAȚIE

Nu semnezi nimic pentru etapa următoare la începutul auditului.

GARANȚIE

Dacă auditul nu găsește cel puțin 20 de ore pe lună recuperabile, nu îți fac ofertă și îți returnez suma.

Unde stau datele tale

Cea mai frecventă întrebare la a doua întâlnire. Răspunsul e scurt: la tine, în Uniunea Europeană, pe infrastructură deschisă pe numele firmei tale.

Infrastructura e pe numele tău

VPS în Uniunea Europeană, deschis pe firma ta, plătit de tine. Noi avem cheia de administrator — pe care ne-o poți lua oricând.

Bază de date proprie

PostgreSQL cu pgvector, în aceeași infrastructură. Datele nu pleacă nicăieri și nu ajung în produsul altcuiva.

Varianta local, la cerere

Server fizic în sediul tău, pentru fluxurile care nu trebuie să iasă niciodată din rețeaua internă. Se cotează separat: nu e taxă de server, e taxă de acces.

Fiecare decizie, auditabilă

Monitorizare completă a pașilor executați de agenți. Poți verifica oricând de ce sistemul a făcut ce a făcut.

Cât timp plătești, folosești

Abonamentul include serverul, licențele, monitorizarea și modificările la fluxurile existente. Un flux complet nou se ofertează separat.

Sau cumperi, la preț afișat

Poți cumpăra programul printr-o plată unică: rămâne al tău, îl folosești cum vrei, nu îl revinzi mai departe. Mentenanța se contractează separat.

Datele firmei tale nu ajung în produsul altcuiva.

Hai să vedem care dintre ele e al tău

Prima discuție e o analiză de proces, nu o prezentare de vânzare. Douăzeci de minute, la tine în firmă sau la telefon, și îți spun pe loc dacă are sens să mergem mai departe.